

Eindhovense economische bloei: Aeternus leidend in bedrijfsovernames

Juist nú is het overnameklimaat optimaal

Eindhoven staat op het punt om dit jaar Amsterdam in groei te overtreffen. Overnamespecialist Aeternus is trots op deze veelbelovende ontwikkeling.



Vlnr: Peter Joosten, Carlo Caria, Tim Duine, Dex van Gils, Koen van Bussel, Geert Smets en Bert Schaareman (Aeternus).

In een tijdperk waarin Eindhoven Amsterdam voorbijschiet in economische expansie, staat Aeternus trots aan de zijde van ondernemers die willen groeien door strategische overnames. Als overnamespecialist in de Brainport regio zijn ze een spil in het web van vooruitgang en innovatie.

Waarom is nu het juiste moment om over de toekomst van uw bedrijf na te denken? De economische bloei maakt de markt rijp voor overnames. Er is veel liquiditeit in de markt. Ondernemers kunnen profiteren van de sterke marktpositie van Eindhoven.

De kunst van timing

Aeternus verstaat de kunst van timing. Het is essentieel om te herkennen wanneer het tijdstip rijp is om uw levenswerk te verkopen of juist om via een strategische overname ambities te versnellen.

“Wij signaleren ook of het bedrijf wel oprecht verkoopklaar is. Ondernemers hebben daar vaak zelf onvoldoende beeld bij”, benadrukt Carlo Caria, partner en M&A adviseur bij Aeternus.

Door fusies en overnames kunnen bedrijven niet alleen schaalgrootheid

realiseren, maar ook hun innovatiekracht vergroten. Deze tendens is zichtbaar in vrijwel alle sectoren, van maakindustrie tot IT en versterkt de concurrentiepositie van de koper significant.

“De impact van een zorgvuldig geregisseerde overname betekent het verschil tussen continueren of leiden”, voegt Geert Smets, M&A adviseur, toe. *“En met de toenemende internationale belangstelling voor onze innovatieve regio, staan Eindhovense bedrijven op het vizier van prominente internationale bedrijven en investeerders.”*

Aeternus is een inhoudelijke en betrokken speler op zowel regionaal als landelijk niveau. “In een stad als Eindhoven is samenwerking van essentieel belang”, aldus ASML. Het gaat om helpen, ontmoeten en samenwerken.

Toekomstbestendig door overnames

Ondernemen is vooruitzien. Aeternus heeft inmiddels bijna 20 jaar ervaring in bedrijfsovernames. Dankzij branchespecialisme is het team van ruim 45 professionals dagelijks sparringpartner voor vraagstukken over overnames, waarde en waardegroei.

Aeternus: In Brainport Eindhoven gebeurt het

Aeternus kiest de regio Eindhoven als prioriteit en thuisbasis voor haar Mergers & Acquisitions

(M&A) activiteiten. Als dé overnameadviseur van Zuid-Nederland bevindt Aeternus zich in het hart van

ondernemerschap, R&D en innovatie. Hier gebeurt het!

Aeternus groeit onverminderd door. Ze slagen erin hoogwaardige professionals aan te trekken, juist ook door de aantrekkingskracht van de Brainport regio. Begin 2024 verhuist Aeternus naar een nieuw pand aan de Professor Dr. Dorgelolaan in Eindhoven. De nieuwe locatie is maar liefst drie keer groter dan het huidige kantoor. Deze uitbreiding is onder andere een weerspiegeling van de bloeiende overnamemarkt in Eindhoven en de toenemende invloed van Aeternus daarin.

Aeternus is vastberaden haar rol in de M&A markt in Eindhoven verder te versterken en uit te breiden. Samen met een team van meer dan 45 professionals en 20 jaar M&A ervaring blijven zij bouwen aan een succesvolle toekomst.



Het nieuwe pand aan de Professor Dr. Dorgelolaan in Eindhoven.

Branchekennis voegt waarde toe aan M&A Deals

Diepgaande branchekennis vormt het fundament van Aeternus' succes in M&A-transacties. Haar bewezen succes in voorgaande deals onderstreept het cruciale belang van het doorgonden van bedrijfsmodellen, markten en strategische opties. Een van haar experts benadrukt: “Een grondig inzicht in het businessmodel is van essentieel belang; het stelt ons in staat waardevol advies

te bieden en optimale strategische keuzes te identificeren. Deze kennis zorgt voor een maximale waarde bij elke deal.”

Lees alles over de overnamemarkt in dé kennisbibliotheek:



Betrokken bij deals:

